



COMPANY PROFILE



VỀ CHÚNG TÔI

ĐỘI NGŨ NHÂN SỰ CHUYÊN GIA & ĐỐI TÁC

**DỊCH VỤ TƯ VẤN, QUY TRÌNH TIẾP CẬN
& ĐIỂM KHÁC BIỆT**

CASE STUDIES THEO NGÀNH/ LĨNH VỰC

LIÊN HỆ TƯ VẤN

AGENDA

VỀ CHÚNG TÔI

TSL là đơn vị chuyên cung cấp **dịch vụ tư vấn tối ưu vận hành và chi phí** cho lĩnh vực **logistics và chuỗi cung ứng**. Chúng tôi hoạt động như:

“BỆNH VIỆN” LOGISTICS VÀ CHUỖI CUNG ỨNG

– nơi các doanh nghiệp đến để được **"khám, chẩn đoán và điều trị"** những vấn đề vận hành, giúp cải thiện hiệu suất và xây dựng một chuỗi cung ứng linh hoạt, hiệu quả, có khả năng thích ứng cao.

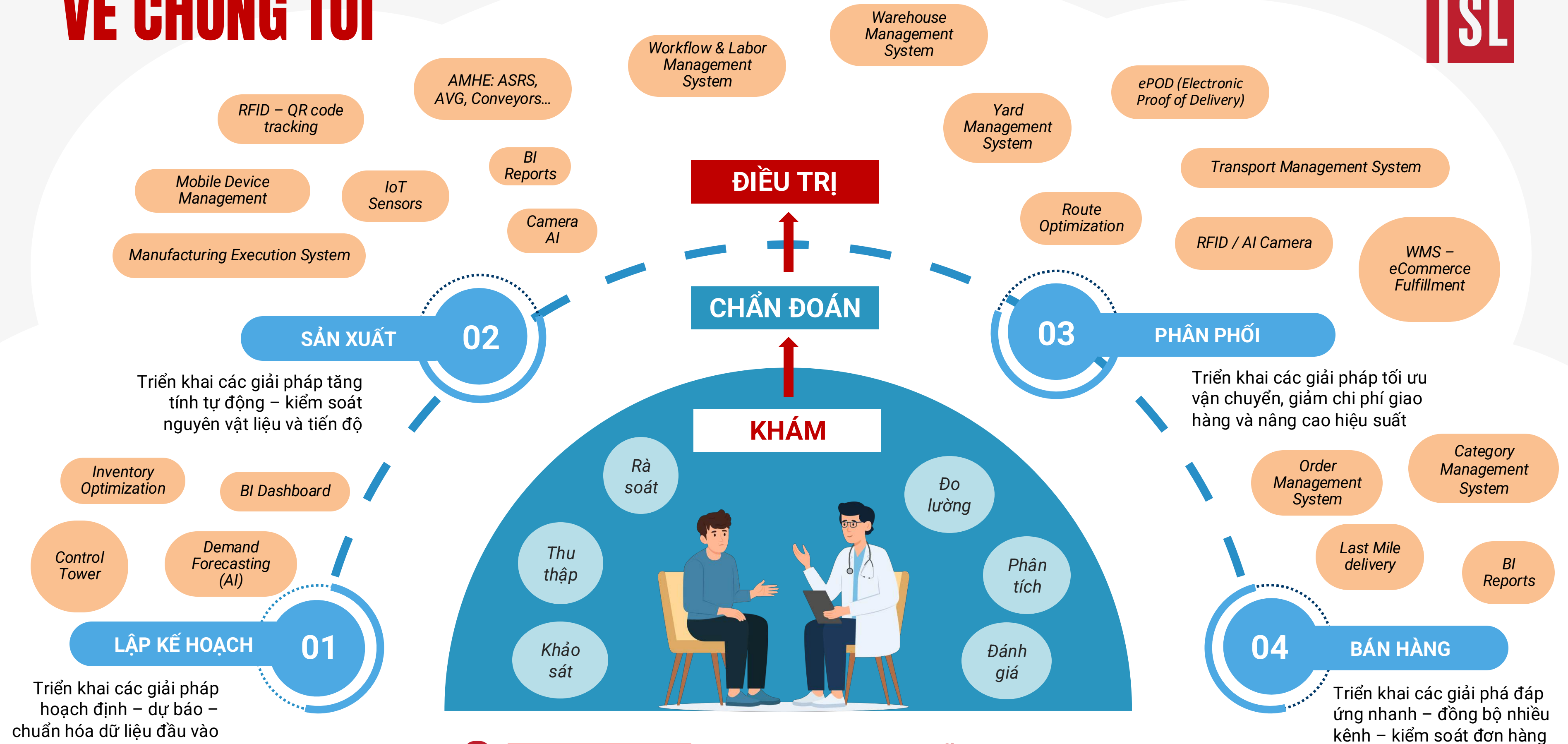
150+
KHÁCH HÀNG

100+ DỰ ÁN
THÀNH CÔNG

NHÂN SỰ 10+
KINH NGHIỆM



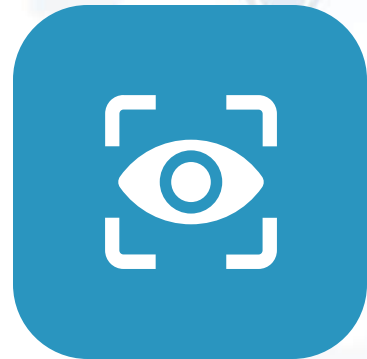
VỀ CHÚNG TÔI



“BỆNH VIỆN”

LOGISTICS VÀ CHUỖI CUNG ỨNG

SỨ MỆNH VÀ TẦM NHÌN



SỨ MỆNH

Giúp doanh nghiệp Việt và khu vực nâng cao năng lực vận hành, tối ưu chi phí logistics và phát triển chuỗi cung ứng bền vững, linh hoạt, ứng dụng công nghệ tiên tiến.



TẦM NHÌN

Trở thành đối tác chiến lược hàng đầu với các doanh nghiệp Việt Nam và khu vực Đông Nam Á trong lĩnh vực tư vấn và triển khai các giải pháp tối ưu logistics – chuỗi cung ứng.

“DELIVER TRUE VALUE”

GIÁ TRỊ CỐT LÕI



ĐỒNG HÀNH XUYỀN SUỐT

Không chỉ tư vấn ban đầu, TSL hướng đến trở thành đối tác chiến lược lâu dài – cùng doanh nghiệp khảo sát, triển khai và duy trì hiệu quả trong suốt quá trình tối ưu vận hành.



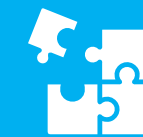
CHÍNH XÁC & MINH BẠCH

Mọi tư vấn đều dựa trên dữ liệu và phân tích rõ ràng. Chúng tôi minh bạch trong cách làm, báo cáo và kết quả, giúp khách hàng yên tâm ra quyết định.



KẾT QUẢ THỰC TẾ

Tập trung vào hiệu quả thực chất và cam kết dựa trên những đo lường được từ kết quả tư vấn và mang lại giá trị bền vững cho doanh nghiệp.

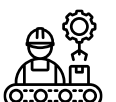


ĐỔI MỚI & THÍCH ỨNG

TSL luôn cập nhật công nghệ mới và cải tiến phương pháp triển khai, giúp doanh nghiệp linh hoạt ứng phó, phát triển bền vững trong môi trường biến động.



KHẢ NĂNG TƯ VẤN TRONG ĐA DẠNG LĨNH VỰC



3PL



Dược phẩm



Sản xuất



Thực phẩm/ Sữa



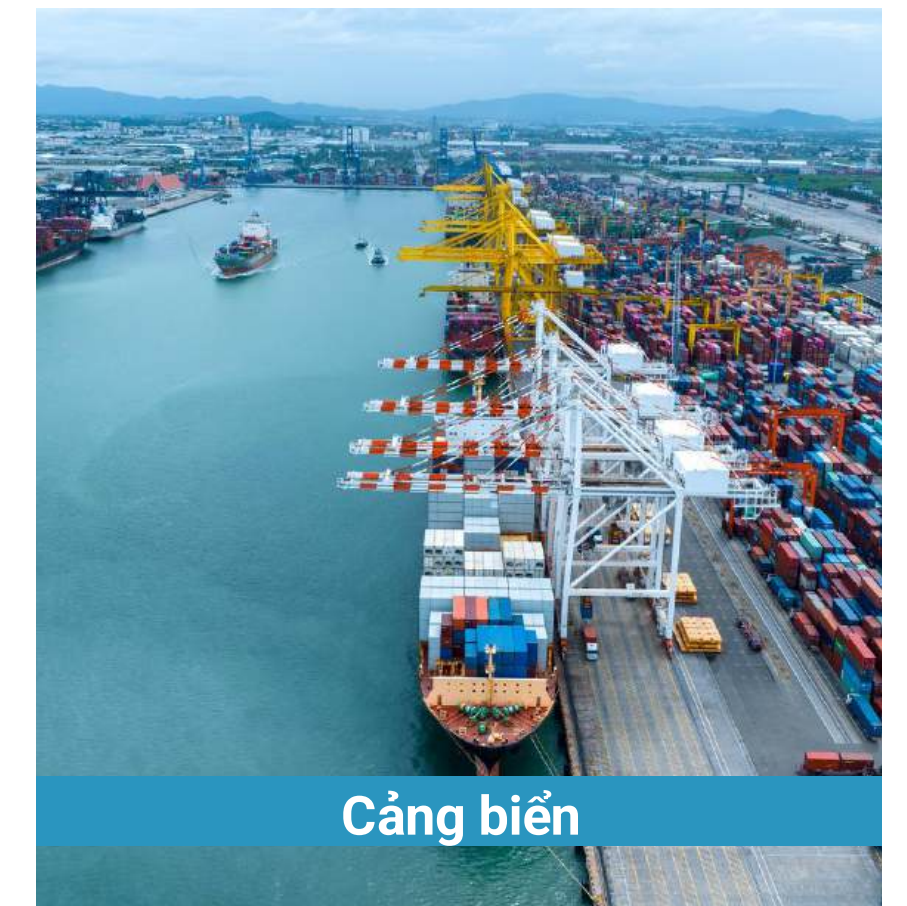
Bán lẻ



Thời trang



Thương mại điện tử



Cảng biển

ĐỐI TÁC ĐỒNG HÀNH



➡ Đối tác công nghệ phần mềm



➡ Đối tác công nghệ phần cứng và tự động hoá



➡ Đối tác chiến lược



ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA



HUY TRẦN

Chief Executive Officer

- ◆ Hơn 15 năm kinh nghiệm quản lý và điều hành tại các tập đoàn toàn cầu như Kuehne+Nagel, Religare Technova, và DP World.
- ◆ Lãnh đạo toàn diện hoạt động vận hành và thương mại của TSL, định hình tầm nhìn chiến lược và định hướng phát triển dài hạn.
- ◆ Chuyên gia trong lĩnh vực công nghệ và phát triển tổ chức, với khả năng kết nối và duy trì quan hệ hợp tác bền vững trong nước và quốc tế.
- ◆ Tư duy lãnh đạo linh hoạt, thực tiễn, đưa TSL trở thành đơn vị tiên phong trong tư vấn và triển khai giải pháp công nghệ logistics tại Việt Nam.



HUYỀN NGUYỄN

Solutions Director

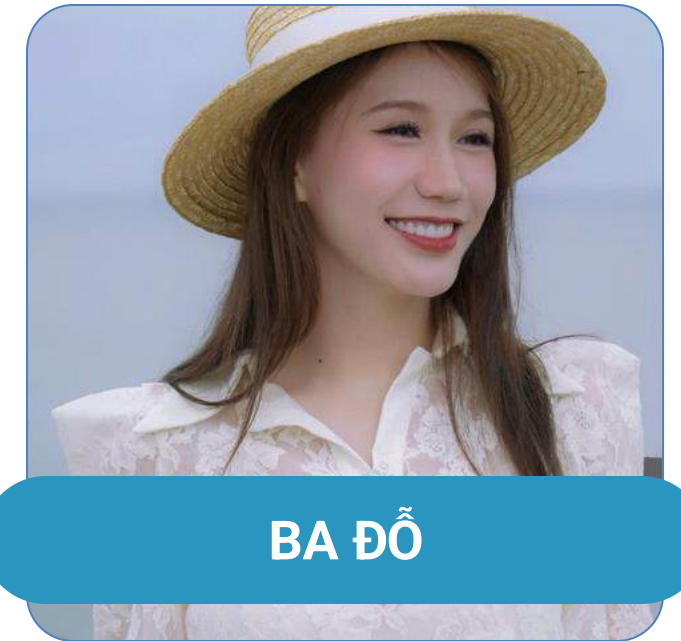
- ◆ Hơn 9 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực giải pháp công nghệ logistics, với khả năng ứng dụng công nghệ vào thực tiễn vận hành.
- ◆ Tư vấn và triển khai thành công nhiều hệ thống logistics cho các doanh nghiệp lớn trong sản xuất, bán lẻ, FMCG, thương mại điện tử và 3PL.
- ◆ Am hiểu tích hợp mã vạch, RFID và các hệ thống tự động hoá (ASRS, băng tải, robot, AI...) giúp tối ưu hiệu quả và chuẩn hoá dữ liệu.
- ◆ Kỹ năng tư vấn chiến lược, thiết kế và triển khai giải pháp phù hợp, đồng hành cùng khách hàng trong suốt quá trình chuyển đổi.



YẾN NGUYỄN

Hardware Sales Manager

- ◆ Hơn 8 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh thiết bị công nghệ cho logistics và sản xuất, am hiểu nhu cầu thực tế của nhiều mô hình vận hành.
- ◆ Tư vấn và cung cấp thiết bị như máy quét mã vạch, máy in, PDA, RFID, camera AI, cảm biến, băng tải, ASRS... cho kho hàng, nhà máy và trung tâm fulfillment.
- ◆ Kỹ năng xây dựng giải pháp thiết bị đồng bộ, phối hợp hiệu quả với kỹ thuật và triển khai để đảm bảo thiết bị hoạt động tối ưu.
- ◆ Chăm sóc khách hàng tận tâm, hướng đến giải pháp phù hợp và bền vững.



BA ĐỖ

Solutions Sales & Marketing

- ◆ Hơn 4 năm kinh nghiệm trong tư vấn giải pháp và marketing công nghệ logistics
- ◆ Tham gia tư vấn cho các doanh nghiệp lớn trong sản xuất, bán lẻ, FMCG, thương mại điện tử và 3PL.
- ◆ Tham gia xây dựng chiến lược bán hàng, truyền thông cho các giải pháp WMS, TMS, OMS và hệ thống tự động hóa.
- ◆ Kỹ năng tư vấn, thuyết trình và chăm sóc khách hàng đa ngành, giúp kết nối nhu cầu vận hành với giải pháp phù hợp.
- ◆ Ứng dụng hiệu quả các kênh marketing để nâng cao chuyển đổi và duy trì mối quan hệ khách hàng.

ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA



TUẤN LÊ

Technical Director

- ◆ Hơn 25 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực công nghệ thông tin, với 15 năm chuyên sâu trong ngân hàng, tài chính, fintech và startup công nghệ.
- ◆ Chuyên gia trong thiết lập, vận hành và chuyển đổi công nghệ, hỗ trợ doanh nghiệp đổi mới và phát triển bền vững.
- ◆ Tư vấn cấp cao cho khách hàng, định hướng chiến lược công nghệ phù hợp với mục tiêu kinh doanh.
- ◆ Kết hợp kinh nghiệm thực tiễn và tư duy đổi mới, mang đến giải pháp công nghệ khả thi và hiệu quả.



SƠN PHẠM

Technical Consultant

- ◆ Hơn 9 năm kinh nghiệm phát triển sản phẩm công nghệ đa dạng ở nhiều lĩnh vực, đặc biệt là lĩnh vực logistics
- ◆ Kinh nghiệm thực tiễn trong ngành hàng tiêu dùng nhanh (FMCG) và ứng dụng công nghệ vào vận hành
- ◆ Am hiểu sâu các lĩnh vực: logistics, chăm sóc sức khỏe, dịch vụ lưu trú và giải pháp nâng cao trải nghiệm khách hàng
- ◆ Tư duy hệ thống, phân tích kinh doanh, định hướng giải pháp và ứng dụng công nghệ hiệu quả trong môi trường đa ngành



HÙNG LƯƠNG

Technical Consultant

- ◆ Hơn 10 năm kinh nghiệm trong tư vấn kỹ thuật và triển khai giải pháp công nghệ logistics, từ phần mềm quản lý kho (WMS), vận tải (TMS) đến hệ thống tích hợp thiết bị.
- ◆ Trực tiếp tham gia nhiều dự án triển khai thực tế, hỗ trợ doanh nghiệp tối ưu vận hành và chuyển đổi số hiệu quả.
- ◆ Am hiểu sâu về kiến trúc hệ thống, tích hợp công nghệ và đặc thù vận hành logistics đa ngành.
- ◆ Kỹ năng phối hợp liên phòng ban, chuyển hoá yêu cầu kinh doanh thành giải pháp kỹ thuật phù hợp và bền vững.



NGỌC PHẠM

Accounting Manager

- ◆ Hơn 15 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kế toán – tài chính, nắm vững chuẩn mực kế toán Việt Nam và quốc tế (VAS, IFRS).
- ◆ Từng đảm nhiệm vai trò kế toán trưởng tại nhiều doanh nghiệp lớn, đặc biệt trong lĩnh vực logistics, sản xuất và thương mại.
- ◆ Thành thạo quản lý hệ thống kế toán, kiểm soát chi phí, lập báo cáo tài chính và hỗ trợ kiểm toán nội bộ – bên ngoài.
- ◆ Kỹ năng phối hợp chặt chẽ với các phòng ban và ban điều hành, đảm bảo dòng tiền, tuân thủ pháp lý và tối ưu hiệu quả tài chính doanh nghiệp.

CHỨNG CHỈ CỦA ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA



BlueYonder

Blue Yonder Accredited Consultant

Blue Yonder is proud to award

Huyen Nguyen

the title of

Sales and Operations Planning Functional Consultant

in recognition of successful completion of all accreditation requirements

Date of Completion: 12/20/2021

Validity: 2 Years

Carl D Costa

Blue Yonder Group, Inc.

BlueYonder

Blue Yonder Accredited Consultant

Blue Yonder is proud to award

Do Ba

the title of

Demand and Fulfillment Functional Consultant

in recognition of successful completion of all accreditation requirements

Date of Completion: 4/7/2022

Validity: 2 Years

Carl D Costa

Blue Yonder Group, Inc.

BlueYonder

Blue Yonder Accredited Consultant

Blue Yonder is proud to award

Minh Quan Anh Tran

the title of

Warehouse Management Functional Consultant

in recognition of successful completion of all accreditation requirements

Date of Completion: 9/18/2024

Validity: 2 Years

Don Lopez

CVP, Global Enablement

Blue Yonder Group, Inc.

BlueYonder

Blue Yonder Accredited Consultant

Blue Yonder is proud to award

Bao Vuong

the title of

Warehouse Management Functional Consultant

in recognition of successful completion of all accreditation requirements

Date of Completion: 11/28/2023

Validity: 2 Years

Don Lopez

CVP, Global Enablement

Blue Yonder Group, Inc.

BlueYonder

Blue Yonder Accredited Consultant

Blue Yonder is proud to award

Le Quang Huy

the title of

Warehouse Management Functional Consultant

in recognition of successful completion of all accreditation requirements

Date of Completion: 11/28/2023

Validity: 2 Years

Don Lopez

CVP, Global Enablement

Blue Yonder Group, Inc.

BlueYonder

Blue Yonder Accredited Consultant

Blue Yonder is proud to award

Tien Nguyen

the title of

Warehouse Management Functional Consultant

in recognition of successful completion of all accreditation requirements

Date of Completion: 6/3/2021

Validity: 2 Years

Carl D Costa

Blue Yonder Group, Inc.

CHỨNG CHỈ ĐỐI TÁC



“ DELIVER TRUE VALUE ”

150+

Khách hàng
tại Việt Nam

100+

Dự án
thành công

15+

Kinh nghiệm
thị trường



HƠN 100+ KHÁCH HÀNG ĐỒNG HÀNH





- ✓ **TƯ VẤN TỐI ƯU VẬN HÀNH VÀ CHI PHÍ LOGISTICS & CHUỖI CUNG ỨNG TOÀN DIỆN**
- ✓ **QUY TRÌNH TIẾP CẬN & ĐIỂM KHÁC BIỆT**

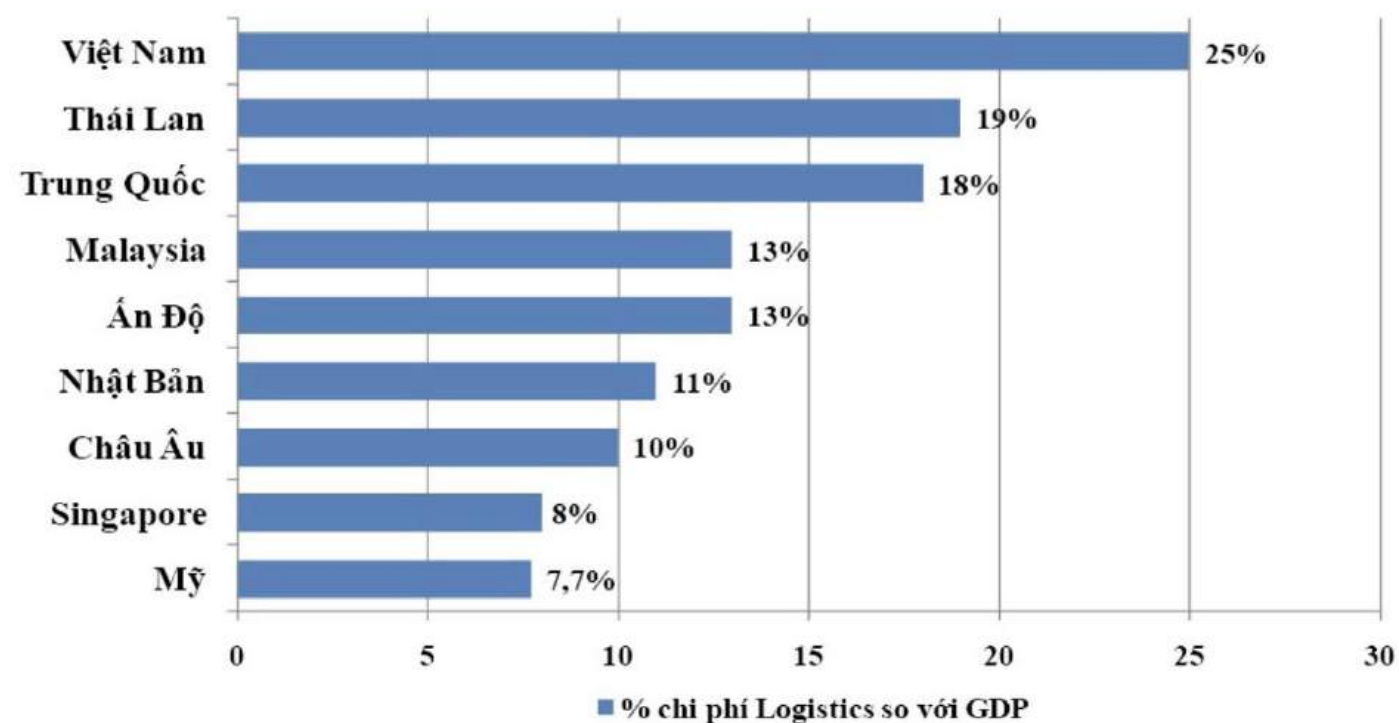


SERVICE

VÌ SAO DOANH NGHIỆP CẦN TỐI ƯU LOGISTICS VÀ CHUỖI CUNG ỨNG?



Theo thống kê từ Hiệp hội DN Dịch vụ Logistics Việt Nam (VLA)



Giảm chi phí vận hành logistics



- ✓ Giảm chi phí logistics (hiện chi phí này chiếm khoảng 10–20% tổng chi phí doanh nghiệp)
- ✓ Tối ưu mạng lưới vận chuyển, kho bãi...



Nâng cao tốc độ & độ chính xác

- ✓ Giao hàng nhanh, đúng hẹn, đúng sản phẩm
- ✓ Tối ưu logistics giúp cải thiện hiệu quả lead time và trải nghiệm khách hàng



Tạo nền tảng chuyển đổi số

- ✓ Ứng dụng ERP, WMS, TMS...
- ✓ Chuẩn hóa quy trình và dữ liệu, nâng cao hiệu suất vận hành



Tăng khả năng cạnh tranh

- ✓ Chuỗi cung ứng linh hoạt đối phó nhanh với biến động
- ✓ Tăng độ linh hoạt khi mở rộng thị trường

QUY TRÌNH TƯ VẤN CHUYÊN NGHIỆP



Tư vấn và triển khai các giải pháp để tối ưu vận hành và chi phí logistics & chuỗi cung ứng toàn diện tại
📍 **“BỆNH VIỆN”** **LOGISTICS VÀ CHUỖI CUNG ỨNG**

01

“Khám chẩn đoán”
Chuỗi cung ứng – Hiểu rõ sức khỏe vận hành



02

Triển khai các Quick Wins
theo đúng “phác đồ điều trị” đã xây dựng



03

Phát triển chiến lược dài hạn
- Tối ưu chi phí và tối đa hoá cơ hội



1. “KHÁM CHẨN ĐOÁN” CHUỖI CUNG ỨNG - HIỂU RÕ SỨC KHỎE VẬN HÀNH



Mục tiêu

Đánh giá hiệu suất hiện tại, xác định lỗ hổng dữ liệu, điểm tắc nghẽn trong quy trình vận hành và các cơ hội cải thiện nhanh (Quick Wins). Hiểu rõ "sức khỏe" chuỗi cung ứng hiện tại, điểm yếu ở đâu, và làm gì để có cải thiện nhanh trong ngắn hạn.

Kết quả

“PHÁC ĐỒ ĐIỀU TRỊ”

- ✓ Xác định được vấn đề và cơ hội tối ưu.
- ✓ Có baseline để so sánh giữa hiệu suất hiện tại và best practice trong ngành.
- ✓ Quick win được xác định và kế hoạch triển khai
- ✓ Có roadmap tối ưu (ngắn, trung và dài hạn).

Các hoạt động chính

- Thu thập, rà soát và xác thực dữ liệu vận hành và các hệ thống hiện tại hiện tại.
- Tiến hành đo lường hiệu suất hiện tại từ dữ liệu sẵn có
- Xác định & so sánh KPI của từng bộ phận chức năng. Phân tích lỗ hổng trong dữ liệu.
- Hiểu rõ các kế hoạch chiến lược, tăng trưởng, kỳ vọng dịch vụ từ khách hàng.
- Xác lập baseline (chi phí vận hành hiện tại).
- Họp cùng các bên liên quan để thống nhất trọng tâm cần cải thiện.
- Xác định các "**Quick Wins**" để tối ưu vận hành – hệ thống, công nghệ, quy trình, bố trí, thiết bị, nhân sự....



2. TRIỂN KHAI CÁC QUICK WINS THEO “PHÁC ĐỒ ĐIỀU TRỊ” ĐÃ XÂY DỰNG



Mục tiêu

Đặt nền tảng cho tăng trưởng và mở rộng kinh doanh. Đây là bước “sửa chữa và tối ưu hóa nhanh”, đồng thời bắt đầu chuẩn hóa dữ liệu và quy trình để sẵn sàng cho các cải tiến lớn hơn về sau.

✓ CÁC HOẠT ĐỘNG CHÍNH

- Lắp các lỗ hổng dữ liệu và hệ thống báo cáo
- Triển khai các KPIs còn thiếu từ hoạt động hiện tại
- Xác lập baseline hiệu suất cho các chức năng quan trọng
- Triển khai các hệ thống “Quick Wins” để tối ưu ngắn hạn: WMS, TMS, OMS... để chuẩn hoá quy trình
- Cập nhật quy trình vận hành chuẩn (SOPs) và đào tạo đội ngũ

✓ KẾT QUẢ: **SẴN SÀNG HIỆN TẠI ĐỂ ĐỐI ỨNG TƯƠNG LAI**

- Dữ liệu được chuẩn hoá và quy trình đã sẵn sàng
- Nhân sự đã được đào tạo quy trình mới trên hệ thống WMS, TMS, OMS...
- Khung KPIs và báo cáo chuẩn chỉnh
- Đánh giá kết quả **Quick Wins**
- Lộ trình tối ưu, tích hợp và mở rộng dài hạn

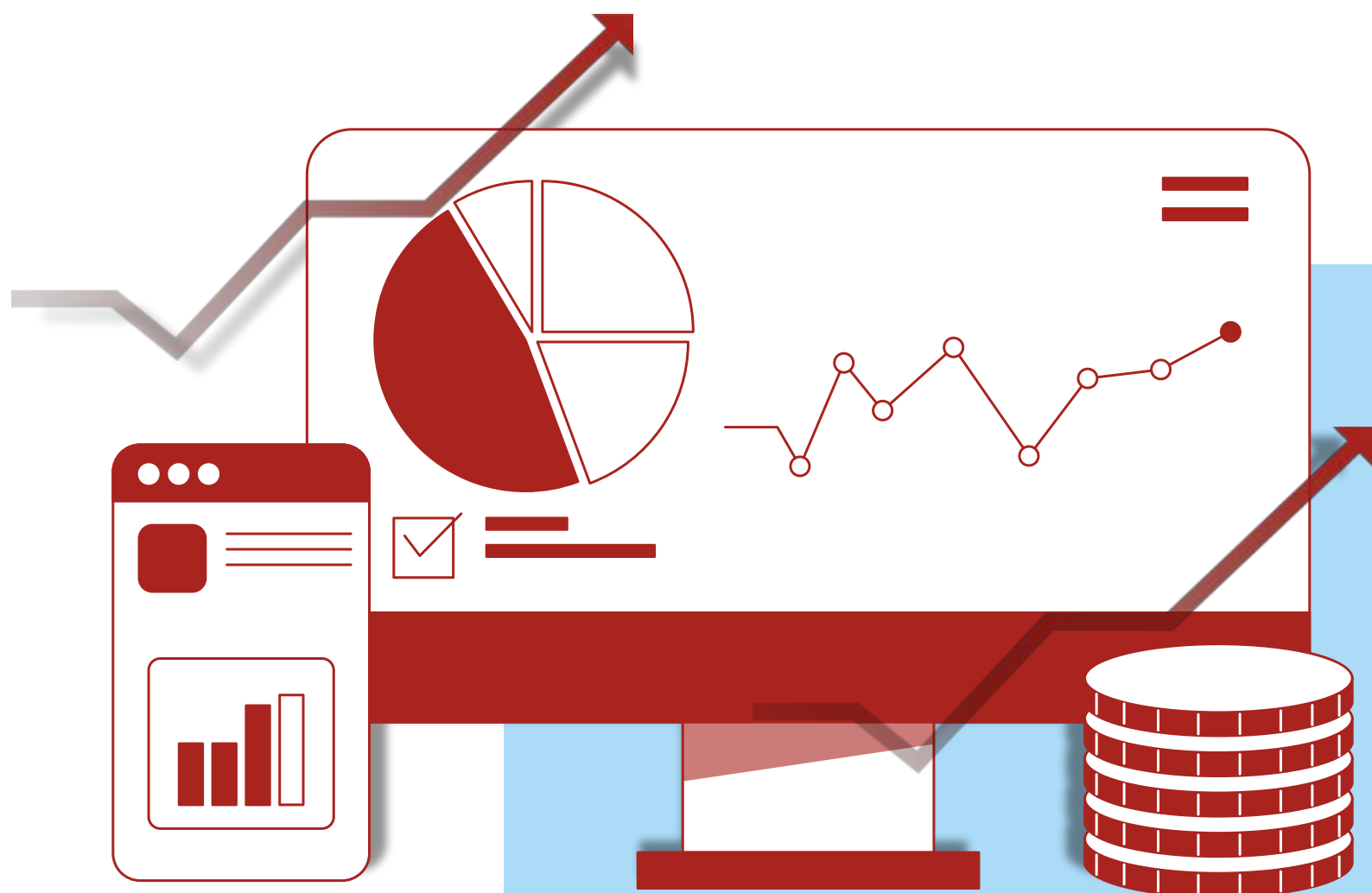


3. PHÁT TRIỂN CHIẾN LƯỢC DÀI HẠN - TỐI ƯU CHI PHÍ TỐI ĐA HOÁ CƠ HỘI



✓ MỤC TIÊU

Tối ưu dài hạn để hỗ trợ tăng trưởng chiến lược. Đây là bước chuyển từ tối ưu vận hành sang xây dựng năng lực cạnh tranh dài hạn. Giúp doanh nghiệp chủ động với tăng trưởng trong tương lai, mở rộng vùng hoạt động, áp dụng công nghệ mới, và phát triển mô hình bền vững.



✓ CÁC HOẠT ĐỘNG CHÍNH

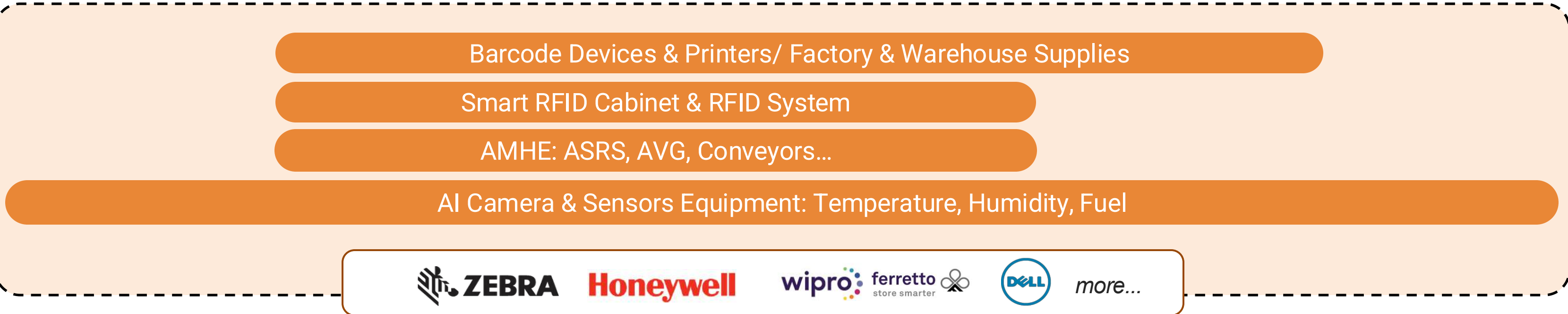
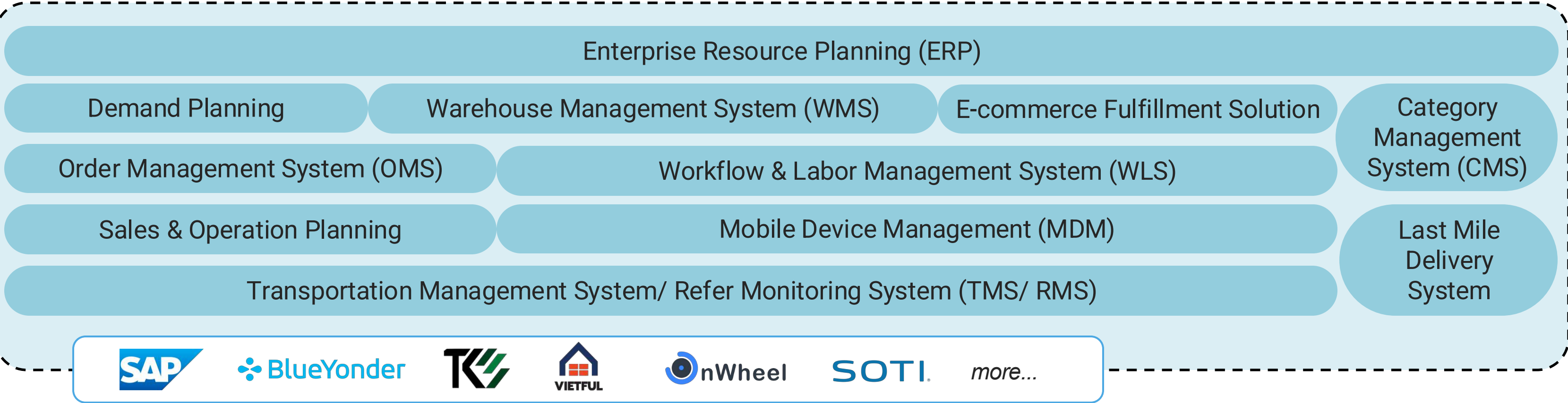
- Lập kế hoạch lộ trình và ưu tiên các giải pháp tối ưu
- Đánh giá mạng lưới & nhu cầu cơ sở hạ tầng phục vụ mở rộng
- Lập kế hoạch triển khai mở rộng & thực hiện các dự án tối ưu dài hạn
- Phát triển chiến lược chuỗi cung ứng – ví dụ: thuê ngoài hay nội bộ, yêu cầu đội xe, mở rộng phân phối...
- Ứng dụng tự động hoá và các công nghệ tiên tiến: AI, IoT...

✓ KẾT QUẢ

CHUYỂN MÌNH CHIẾN LƯỢC – NÂNG TẦM NĂNG LỰC CẠNH TRANH DÀI HẠN

- Kế hoạch phát triển mạng lưới hỗ trợ tăng trưởng
- Chiến lược chuỗi cung ứng tương lai
- Thực thi các dự án tối ưu chiến lược

GIẢI PHÁP VÀ THIẾT BỊ CÔNG NGHỆ LOGISTICS & CHUỖI CUNG ỨNG





Mô hình

 **“BỆNH VIỆN”**

- Khám
- Chẩn đoán
- Điều trị toàn diện



Quy trình 3 bước rõ ràng:

- Khảo sát
- Cải tiến nhanh
- Định hướng dài hạn



Kết hợp chuyên gia trong nước & quốc tế

Am hiểu thị trường nội địa, mang đến góc nhìn toàn cầu



Công nghệ thực tiễn – Cam kết hiệu quả

Các giải pháp công nghệ đã được kiểm chứng trong ngành và phù hợp với từng quy mô.

ĐIỂM KHÁC BIỆT

Cam kết đồng hành triển khai với kết quả rõ ràng: giảm chi phí, tăng năng suất, dữ liệu minh bạch và quy trình tối ưu.



LIÊN HỆ TƯ VẤN



 **Liên hệ ngay để nhận tài liệu & đặt lịch tư vấn với các Chuyên gia:**

-  info@tsl-group.vn
-  (+84) 28 665 08307
-  www.tsl-group.vn
-  No. 8 Bat Nan Street, Cat Lai Ward, Ho Chi Minh City, Viet Nam



“BỆNH VIỆN”

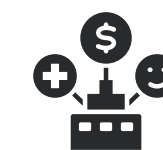
LOGISTICS & CHUỖI CUNG ỨNG

TSL – Đối tác tư vấn và triển khai giải pháp công nghệ Logistics & Chuỗi cung ứng đáng tin cậy của doanh nghiệp.

1. Tiếp nhận yêu cầu
& trao đổi sơ bộ về hiện trạng, mục tiêu.



2. Đánh giá nhanh (mini assessment), Khảo sát vận hành thực tế



3. Đề xuất giải pháp phù hợp
và Demo minh họa trực quan theo bài toán của doanh nghiệp.



Thank You!



www.tsl-group.vn

